



KUNDBERÄTTELSE • JENERISE, BELGIEN

AI med Squidler är inte vad du tror

Kreatinbolaget som anställer agenter

Jenerise är två personer, Rachael Jennings och hennes pappa Steve. Rachael fick en AI-agent i Squidler och slutade skriva. Steve såg vad det gjorde för henne, och nu bygger han ett eget team.

Jenerise säljer kreatin till distributörer i flera länder, och hela bolaget är Rachael Jennings och hennes pappa Steve. Rachael agent Neville håller koll på fraktpapperen och har byggt sidan för labbresultaten. Nu har Steve också börjat anställa agenter.

Containrar jorden runt

Allt tillverkas, styrs och skeppas på distans, med båt eller flyg. Varje land vill ha sina egna exportdokument, och varje faktura till en distributör har sina egna leveransvillkor.

Ett papper som saknas kostar pengar. En leverans blev stående i tullen i tre dagar för ett enda dokument, och fabriken behövde tre dagar för att ta fram det. Distributören betalar för varje dag som pallarna står still.

”Saving a day is a big deal for a distributor because they need to turn this powder back into cash ASAP.”

En dag vunnen betyder mycket för en distributör. De måste göra om pulvret till pengar så fort som möjligt.

STEVE JENNINGS

”I’m basically moving shipping containers [...] around the planet.”

Jag flyttar i princip containrar [...] runt jorden.

STEVE JENNINGS, OM VAD HAN GÖR NU FÖR TIDEN



Fyra jobb första kvällen

Rachael var ingen nybörjare på AI. Hon använde Claude och Gemini och dikterade sina mejl med WhisperFlow. När hon hittade Squidler genom grundaren Mattias Ask skrev hon att det verkade kunna mycket mer än hon trott.

Efter en genomgång hade Neville fyra jobb. Han bevakade inkorgen efter de tidskritiska fraktdokumenterna, satte ihop ett lanseringspaket för en kampanj med budskap, text och bilder, skrev utkast till mejl till leverantörer och labb utifrån hennes egna trådar och skickade henne en marknadsbevakning varje vecka.

”I am addicted to Neville.”

Jag är beroende av Neville.

RACHAEL JENNINGS

Förpackningsdesignen finslipade hon med Neville från bilen och skickade tillbaka till partnern utan att öppna Figma.

”It's worth more!”

Det är värt mer!

RACHAEL JENNINGS, OM PRISET

FRÅN FÖRSTA GENOMGÅNGEN TILL EN ANDRA ANVÄNDARE

DAG **1**

Rachael ger Neville fyra jobb.

VECKA **3**

Rachael har slutat skriva. Hon pratar bara.

VECKA **6**

Hennes pappa Steve skaffar också ett konto.

Hon har slutat skriva

Rachael pratar med Neville, och det mesta sker i bilen. En gång körde hon i tre timmar, pratade med honom hela vägen och fick massor gjort.

"I haven't typed anything for like 3 weeks between WhisperFlow and Neville."

Jag har inte skrivit något på ungefär tre veckor, mellan WhisperFlow och Neville.

"I'm just talking to Neville like all the time when I'm in the car."

Jag pratar med Neville hela tiden när jag sitter i bilen.

"I realized this morning I haven't been in our Google Drive for like 2 weeks. And in the meantime, we've signed an exclusivity deal with a brand. We've onboarded a distributor."

Jag insåg i morse att jag inte har varit inne i vår Google Drive på ungefär två veckor. Under tiden har vi skrivit ett exklusivitetsavtal med ett varumärke och fått in en ny distributör.

RACHAEL JENNINGS

En del av det hon säger hamnar på webbplatsen. Neville byggde ett bibliotek över varumärkena som Jenerise jobbar med, där vart och ett visas när det är redo att lansera. Rachael skickade länken med en enda rad.

"This was my side quest for today."

Det här var mitt sidoprojekt i dag.

Brand Partner Library

Partner Library

here is made with Jenerise Cr.01™. Find it, shop it, and inside.

every brand holds a signed Jenerise Cr.01™ trademark licence - Updated 16 Oct 2026

Search by brand name

Look for the Jenerise Cr.01™ Quality Seal and QR code. Licensed brand partners can carry it.

PARTNER SPOTLIGHT

Launching soon

Meet Creset

Creatine Water in Cherry and Lemon.

Follow Creset

Available in Europe North America

6 products 2 brands

Launching soon

Launching soon

Sold out

Launching soon

Water - Cherry

Ready-to-drink creatine water with 5g of Jenerise Cr.01™ and 265mg of electrolytes for hydration and recovery, with zero sugar and zero calories.

Creset Creatine Water - Lemon

Ready-to-drink creatine water with 5g of Jenerise Cr.01™ and 265mg of electrolytes for hydration and recovery, with zero sugar and zero calories.

Nutrioteca Beef Bone Broth Powder Sachets with Creatine

Beef bone broth powder sachets with Jenerise Cr.01™ creatine, for a savoury, protein-rich

Nutrioteca Daily Creatine Supply

Unflavoured everyday creatine Jenerise Cr.01™ to support daily

Brand Partner Library, byggt av Neville, ligger under jenerise.com/library.

Labbresultat på webben

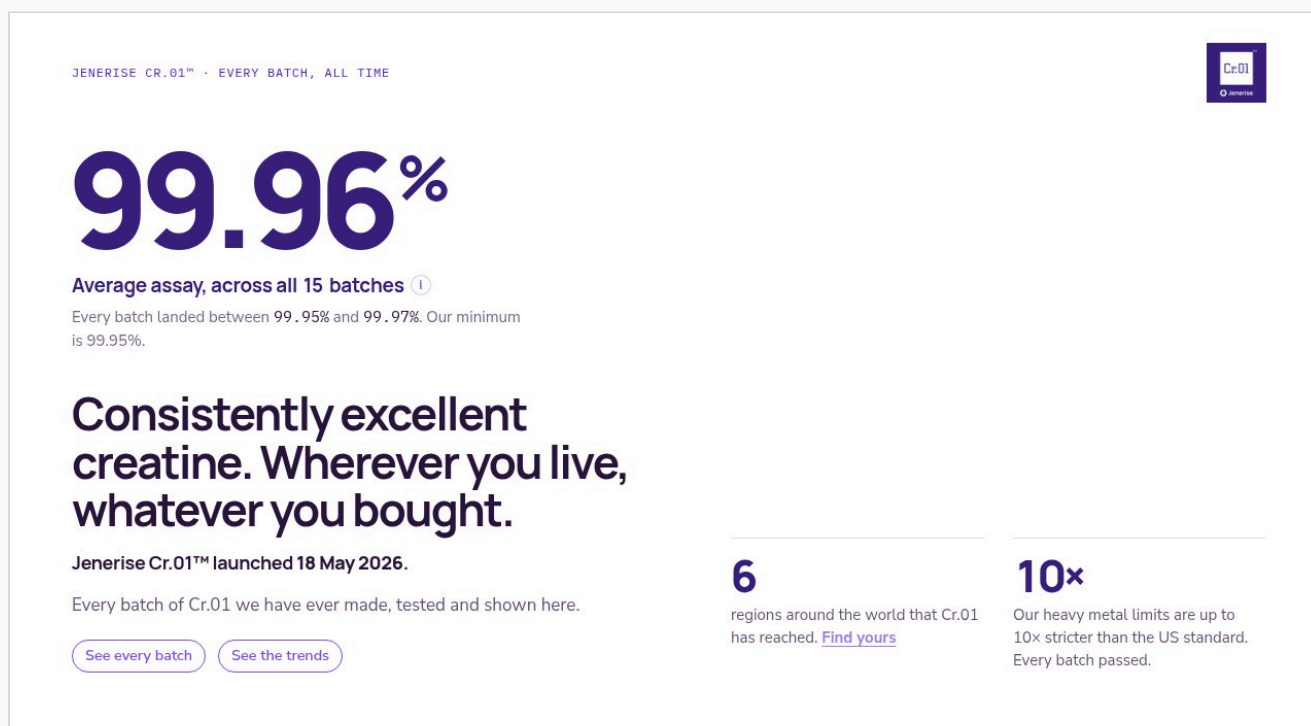
Jenerise gör en produktionsomgång i månaden, och varje omgång har sina labbrapporter. Rachael ville ha dem på webbplatsen, lätta att läsa i mobilen, i stället för en rad PDF-länkar.

Hon frågade om Neville kunde bygga det om hon gav honom gott om krediter, och sedan förklarade hon för sin pappa varför.

”It will be up and running quicker than anyone else, cost less, and be far more unique to us than an out-of-the-box SaaS solution.”

Det kommer vara igång snabbare än hos någon annan, kosta mindre och vara mycket mer vårt eget än en färdig SaaS-lösning.

RACHAEL I MEJLET TILL STEVE



Transparency Hub ligger på jenerise.com. Neville byggde sidan, som visar alla femton produktionsomgångar.

Hon pratade igenom projektet med Neville på vägen hem, och när hon kom fram väntade en första skiss. Den såg proffsig ut, men QR-koden ska sitta på konsumentförpackningen och måste gå att förstå för den som inte är i branschen.

”A lot of people have never interacted with a COA before. They don't even know what it is.”

Många har aldrig sett ett analyscertifikat. De vet inte ens vad det är.



Steve Jennings har grundat bolaget tillsammans med sin dotter.

PAPPAN

"Hi Dad"

Steve såg vad som hade hänt med dotterns sätt att jobba, och det gjorde distributörerna också.

"It's making her look like an absolute ninja legend in the eyes of our distributors."

Det får henne att framstå som en riktig ninjalegend i distributörernas ögon.

"She's really got this to the point where I say, well, how are you doing this? I'm just talking."

Hon har kommit så långt att när jag frågar hur hon gör, säger hon att hon bara pratar.

Hennes mejl om labbsidan började med "Hi Dad".

Steve svarade att hon skulle köra och lade till en egen lista: produktionsscheman, leveranskedjan, frakt, tulldokument, order och betalningar.

"This is our business's revenue engine."

Det här är motorn som drar in pengarna till bolaget.

STEVE JENNINGS

Hans agent heter Eddy, efter Eddy Merckx, som Steve kallar förmodligen den största cyklisten genom tiderna. De bor i Belgien.

Steve undrade om den verkligen skulle göra det den lovade. Rachael's råd var kort.

"You're just having a conversation."

Du har bara ett samtal.

RACHAEL

Hon gav honom en regel från sin egen start: Eddy skriver utkastet och Steve trycker på skicka. Eddy skrev sitt första mejl medan de satt där, och Steve läste upp det.

"This is utterly unbelievable."

Det här är helt otroligt.

STEVE

Ner på centen

Steves andra agent heter Tom, och Tom sköter bokföringen. Han har byggt om resultaträkningen och fått böckerna att stämma med banken ner på centen i tre valutor.

”He's done, like, days of work for me in maybe an hour.”

Han har gjort flera dagars arbete åt mig på kanske en timme.

STEVE JENNINGS, OM AGENTEN TOM

6–8 agenter

Så stort team planerar Steve. Han tar in en i taget och väntar tills den fungerar innan nästa börjar.

Han vill inte anställa en massa människor innan han vet vilka bolaget behöver.

”I can only do like one at a time.”

Jag klarar bara en i taget.

Rachael räknar i krediter. Hon gör flera personers jobb, och kalkylen är enkel.

”I know that \$15 for me to move forward on this in the next hour is way less money than [...] a 2-month project.”

Jag vet att 15 dollar för att komma vidare med det här inom en timme är mycket mindre pengar än [...] ett projekt på två månader.

För fem år sedan hade de två suttit och budgeterat för sin första heltidsanställning vid det här laget.

”Using these agents, we're going to be able to see ourselves through a whole additional probably quarter or 2 of the business growth without bringing somebody else into the company.”

Med de här agenterna kommer vi klara ett helt kvartal till, kanske två, av bolagets tillväxt utan att ta in någon mer i bolaget.

RACHAEL JENNINGS

Varför inte en vanlig chattbot?

Steve har använt Claude mycket. Det fungerar, säger han, men mest har det gett honom mer att göra.

”All it has done is created significantly more workload for me.”

Allt den har gjort är att ge mig betydligt mer att göra.

När han såg Rachael jobba skapade Squidler också nya uppgifter. Sedan utförde agenten dem, och därför ser han det inte som ett verktyg.

”This is another person I'm talking to.”

Det här är en annan person som jag pratar med.

STEVE JENNINGS

Vad är Squidler?

En personlig AI-agent som arbetar för dig. Steve kallar sina agenter för anställda.

Den minns.

Rachael och Steve spelade in ett långt samtal om hur orderna från distributörerna går till och gav det till agenten. Det behöver de inte förklara igen.

Du kan prata med den.

Rachael sköter det mesta med rösten, ofta från bilen.

Den har ett eget skrivbord.

Där sparar den filer, kalkylark och rapporter som du kan öppna när du vill.

Den bygger det som saknas.

Transparency Hub och varumärkesbiblioteket ligger på Jenerises webbplats. Neville byggde båda.

Den jobbar där du redan är.

Mejl, kalender och Google Drive. Agenten skriver utkastet, och du bestämmer vad som skickas.

Vad kan det betyda för ditt företag?

Jenerise säljer kreatin, men det mesta de gör går att föra över till andra små företag. Fem ställen att börja på:

- 1 Börja med det som kostar dig en dag.**
Ett dokument som saknas, ett mejl som behöver svar i dag. Be agenten bevaka just det.
- 2 Prata i stället för att skriva.**
Berätta hur något går till, som du hade berättat för en ny kollega. Agenten kommer ihåg det.
- 3 Låt agenten skriva utkastet och skicka själv.**
Så gjorde Steve i början. Du ser vad den kan innan du lämnar över mer.
- 4 Be den bygga det du annars hade köpt.**
En sida för kunderna eller ett register över partner. Fråga agenten innan du ber om en offert.
- 5 Ta en agent i taget.**
Låt den första komma igång innan nästa får ett nytt ansvar.

Once you kind of start I can't imagine not using this anymore.

När man väl har börjat kan jag inte tänka mig att sluta använda det.

RACHAEL JENNINGS



Squidler gör personliga AI-agenter för små företag. Vill du veta vad en agent kan ta hand om hos dig? Hör av dig till Mattias Ask, grundare.

m@squidler.io • +46 70 146 92 84 • squidler.io